



Seminar



Hans Pfister
Ackerstrasse 5
8708 Männedorf

Telefon 0041 (0)44 920 08 41
Mobil 0041 (0)79 420 03 56
E-Mail info@hofnarrprinzip.ch

www.HofnarrPrinzip.ch

www.pksc.ch

Wie Unternehmer mehr
Wahlfreiheit erhalten

Das Hofnarr-Prinzip

Der Hofnarr, dein Coach und Freund

Als Unternehmer hat man viele Freiheiten, denn niemand macht einem Vorschriften, wann, was, wie, getan werden muss. Das hat, wie alles, auch seine Nachteile. Sensible Themen können nur bedingt mit jemandem objektiv und wertfrei besprochen werden. Familienmitglieder und sogenannte «Freunde» stehen häufig zu nah oder haben eigene Interessen, was eine sachliche Beratung stört. So ist man als Unternehmer oft einsam und auf sich alleine gestellt.

Die Könige vergangener Zeiten hatten eine Lösung für dieses Problem. Sie hatten am Hof einen Narren. Der Narr durfte provozieren, konnte durch seinen Schalk und die neutrale Position neue Sichtweisen eröffnen. Narren waren hoch gebildete Menschen, die dem König auch als Coach dienten.

Das «Hofnarr-Prinzip» erlaubt es zwei unabhängigen Partnern, sich gegenseitig auszutauschen, um individuelle Fragestellungen zu klären. Es ist eine Arbeit zwischen zwei gleichberechtigten Menschen, die jeweils gegenseitig die Rolle des Coaches und des Kunden einnehmen.

Zielsetzungen des Seminars

Ein Coachinggespräch nach dem «Hofnarr-Prinzip» aufbauen und es mit einem geeigneten Partner durchführen können.

Beraten, ja selbstverständlich, aber bitte richtig!

Es geht beim «Hofnarr-Prinzip» nicht darum, Ratschläge zu erteilen. Viel mehr soll dem Partner mit geschickter Fragestellung die Möglichkeit geboten werden, zielgerichtet Überlegungen anzustellen, die allein nur schwer möglich wären.

Die Methode des «Hofnarr-Prinzips» kann leicht erlernt werden. In einem eintägigen Seminar lernen Sie die Methode kennen und können danach bereits die ersten Schritte unternehmen.

Inhalte

- Kennenlernen des «Hofnarr-Prinzips»
- Was einen guten Hofnarren ausmacht
- Das «Hofnarr-Prinzip» – der grundsätzliche Ablauf (Vorbereitung, Gespräch, Nachbearbeitung)
- Rollenklärung im gegenseitigen Coaching
- Der Coachingablauf im Gespräch – eine sinnvolle Abfolge, damit gute Lösungen entstehen können
- Beratung ohne Ratschlag – was damit gemeint ist

Referent

Hans Pfister, dipl. Coach SCA,
8708 Männedorf

Kosten

(inkl. Semindokumentation,
Mittagessen und Pausengetränke):
Fr. 450.–

Dauer

ein Tag, von 9 bis 17.30 Uhr

Datum

Auf Anfrage

Ort

Region Zürich, wird bekanntgegeben

Teilnehmerzahl

12 Personen
(mindestens 6 Personen)

Teilnahmebedingungen

Seminarkosten:
Das Kursgeld ist bis spätestens 14 Tage
vor dem Seminar zu entrichten.

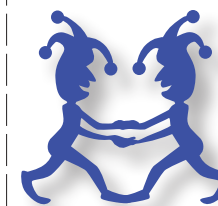
Bestätigung/Rechnung:
Die Anmeldung wird mit der schriftlichen
Anmeldebestätigung verbindlich.
Mit dieser Bestätigung erhalten Sie die Rechnung
für das gebuchte Seminar. Bitte beachten Sie die
Zahlungsfristen – ab der zweiten Mahnung werden
Fr. 20.– zusätzlich verrechnet.

Anmeldestornierung:
Bei Stornierung vor dem Anmeldeschluss
(14 Tage vor Beginn des Seminars) fallen Fr. 50.–
Bearbeitungsgebühren an.
Nach dieser Frist sind die gesamten Ausbildungs-
kosten fällig. Wird ein Ersatzteilnehmer benannt,
fallen keine Kosten an.

Zertifikat:
Am Ende des Seminars erhalten Sie ein Zertifikat.

Haftung:
Die Teilnehmenden erklären mit ihrer Unterschrift,
dass die Teilnahme auf eigene Verantwortung geschieht.
Versicherung ist Sache der Teilnehmenden.

Absage der Veranstaltung:
Sollte der Lehrgang aus einem wichtigen Grund
abgesagt werden, verpflichtet sich der Veranstalter
zur vollen Rückzahlung der Seminargebühr.
Weitere Ansprüche können nicht geltend
gemacht werden.



Anmeldung/ weitere Informationen

Seminar
«Das Hofnarr-Prinzip»

Name _____

Vorname _____

Firma _____

Strasse _____

Postfach _____

PLZ/Ort _____

Tel. G. _____

Mobil _____

E-Mail _____

Funktion _____

Datum _____

Unterschrift _____

- Ich melde mich zum Seminar an
- Ich wünsche detaillierte Unterlagen
- Rufen Sie mich an